

“ 幸せな安定経営 ”

を手に入れる商売の方法

～ 業種・業態を問わない、
今の時代に合った商いのやり方とは～

日時 2025 年 9 月 8 日(月)
14:00 ～ 16:00
(開場 13:30)

会場 グラントワ小ホール

参加費 3,000 円(税込) ※事前予約制/先着順

対象 経営者・個人事業主・幹部・
リーダーの方



講師：小坂 裕司 先生

博士(情報学) /
オラクルひと・しくみ研究所代表

1992 年「オラクルひと・しくみ研究所」設立。
人の「感性」と「行動」を軸にした独自のビジネス理論と実践手法を研究・開発。
2000 年からその実践企業の会「ワクワク系(感性科学)マーケティング実践会」主宰。現在全都道府県および海外から千数百社が参加。
2011 年に情報学の博士号を取得。
学術研究と現場実践を合わせ持った独自の活動は、多方面から高い評価を得ている。
九州大学招へい講師、日本感性工学会理事。著書は『新書化・海外出版等を含め計 46 冊。』

こんなお悩みありませんか？

- ✓ 売上に振り回される
- ✓ 値下げ競争から抜け出せない
- ✓ 商品の価値が伝わらない
- ✓ 毎日が不安

こんな未来が待っています！

- 毎日の仕事が楽しくなる
- お客様との信頼関係が深まる
- 自分らしい商いができる
- 幸せな安定が手に入る

講演会をきっかけに、人生が変わった方も。
ピンと来たら、ぜひご参加下さい！

お申し込み・お問い合わせ

株式会社ビジネスプラン

TEL: 0856-23-6116 (担当: 佐々木・橋本)

MAIL: bplan@sx.miracle.ne.jp

スマホで簡単申込！右記 QR コードからどうぞ



プレミアム講演会のご案内

同じ業種でも、**楽しそうに仕事をしている人と、苦しそうに仕事をしている人**がいらっしゃいます。

その差は何なのでしょう？

前者は業績がよく、後者は業績が厳しいからでしょうか？

それもあるかもしれませんが、実はもっと根本的な要因があります。

そのことを私は、**オラクルひと・しくみ研究所代表の小阪裕司（こさかゆうじ）先生**から教わりました。

小阪先生は、全国1000社以上の企業が参加するワクワク系マーケティング実践会を主宰されており、知る人ぞ知る存在です。これまでにご著書は46冊出されています。

同実践会において、圧倒的な業績を出し続けている企業には、共通点があるそうです。

それは、**「たった1つのこと」しか見ていない**点です。

私自身、その事実を知ってから、経営をする上で追いかける指標を見直しました。

いまではこの方向に進むことに迷いはなく、お陰さまで、楽しみながら仕事をさせていただいています。

また小阪先生は、**「商売には『別の世界』があることを知ってほしい」**とおっしゃっています。この『別の世界』があるとは知らず、苦しんでいる人が多い・・・と。

同じ業種でありながら、考え方も、進め方も、大切にすることも大きく異なる世界。

その世界では、会社の規模や地域は関係ありません。

そしてそんな世界に行くために必要な資源を、実を言うと、われわれは既に持っています。

ただ、「知らないだけ」なのです。

そこで、ご縁のある皆さまに、ぜひこの事実を知っていただき、楽しそうに仕事をする企業やお店を増やしていきたい。

そのような想いで、この度、小阪裕司先生の講演会を企画しました。

小阪先生のご講演は、事例が豊富で、かつ、とても分かりやすいことで有名です。

ぜひ、多くの方にご参加いただきたいと願っています。

日時は、9月8日（月）の14時～16時。場所は、益田市のグラントワ小ホールです。

お忙しいとは思いますが、この2時間が、もしかすると、楽しく仕事をする世界に行くためのきっかけになるかもしれません。

ちなみに小阪先生のお話は、一般消費者を相手とするB to Cはもちろんのこと、法人を相手とするB to Bのご商売でも、十分に活用できます。現に、弊社は主にB to Bの商売です。

なお今回は、経営者、個人事業主、幹部、リーダーを対象とした内容で、チケットの枚数には限りがございます。

何かピンと来た方は、お早めにお申し込みいただけますと幸いです。

どうぞよろしくお願いいたします。

株式会社ビジネスプラン
代表取締役 安野広明